



Wir sind ein führendes Unternehmen unserer Branche mit Sitz in Erlangen. Seit mehr als 60 Jahren liefern wir anspruchsvolle Industriesauggeräte, stationäre und fahrbare Sauganlagen sowie Entstaubungsanlagen an alle wichtigen Industriebranchen. Zum nächstmöglichen Termin suchen wir zwei engagierte und erfolgsorientierte

## **Gebietsverkaufsleiter / Key-Account-Manager (m/w/d)** **für die Verkaufsgebiete westliches Baden-Württemberg,** **Sachsen-Anhalt und Sachsen**

### **Ihre Aufgaben**

- Betreuung unserer bestehenden Kunden
- Akquisition neuer Kunden aus allen Zielgruppen
- Technische Beratung und Verkauf
- gelegentlich Geräteführung unserer Produkte
- Eigenverantwortliche Tourenplanung und Berichtswesen von Ihrem Home-Office aus

### **Ihre Qualifikation**

- abgeschlossene handwerkliche Ausbildung oder kaufmännische Ausbildung im technischen Umfeld
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf von Investitionsgütern
- technisches Verständnis
- Sicheres Auftreten beim Kunden
- Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- selbständige Arbeitsweise im Außendienst

### **Wir bieten**

- unbefristete Festanstellung
- attraktive, leistungsbezogene Entlohnung
- Firmenwagen, auch zu Ihrer privaten Nutzung
- betriebliche Altersvorsorge

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerbungen@wieland-luft.de](mailto:bewerbungen@wieland-luft.de) zu Händen Frau Anna Lebender

Wieland Lufttechnik GmbH & Co.KG  
Wetterkreuz 12  
91058 Erlangen  
Tel. 09131/606723  
[www.wieland-luft.de](http://www.wieland-luft.de)